



ONZE AANPAK

## De 7 elementen voor de optimale deal

Ontdek de aanpak van Rembrandt M&A aan de hand van zeven elementen die met elkaar tot de optimale deal leiden.

Rembrandt M&A. *Driven to make the difference.*

**REMBRANDT**   
MERGERS & ACQUISITIONS

# De 7 elementen voor de optimale deal

## De kracht van het plan

Rembrandt M&A onderscheidt zeven onderling verbonden elementen voor het bereiken van de optimale deal.

1

### Gedegen voorbereiding

- ✓ Focus op kwaliteit van informatie
- ✓ Diepgaande analyses; kwantitatief en kwalitatief
- ✓ Juiste positionering van de onderneming

2

### Strategie en innovatie

- ✓ Strategisch proces op maat
- ✓ Onconventionele oplossingen indien nodig
- ✓ Efficiënte werkwijze door state-of-the-art IT

3

### Toegewijd dealteam

- ✓ Ervaren en gedreven adviseurs
- ✓ Op maat gesneden dealteam met relevante transactie- en/of sectorervaring
- ✓ Capaciteit in breedte en diepte

4

### Menselijke benadering

- ✓ Oog voor de ondernemer & onderneming
- ✓ Professioneel en persoonlijk betrokken
- ✓ Helder advies en duidelijke taal

5

### Sterk netwerk

- ✓ (Inter)nationale samenwerking met o.a. Rabobank en Advior International
- ✓ Uitgebreid netwerk van externe specialisten; accountants, advocaten, belastingadviseurs, due dilligence experts
- ✓ Direct toegang op het juiste niveau

6

### Sectorkennis

- ✓ Brede sector-coverage
- ✓ Diepgaande marktkennis
- ✓ Relevante contacten binnen de sector

7

### Excellent trackrecord

- ✓ 25+ jaar ervaring
- ✓ 50+ professionals
- ✓ 1.250+ toonaangevende transacties

Rembrandt M&A, méér dan 25 jaar actief, is een onafhankelijk opererend M&A-adviseur gespecialiseerd in de koop en verkoop van (internationale) ondernemingen. Onze kracht ligt in een gedegen benadering, keuzes maken op basis van feiten, maar altijd met het menselijk aspect in gedachten.

Wij gaan alleen voor het hoogst haalbare resultaat voor onze klanten. Rembrandt M&A heeft een zeer uitgebreid trackrecord, verdeeld over een groot aantal sectoren. Met ruim 50 professionals en een breed (inter)nationaal netwerk maken wij het verschil in M&A.

**Kantoor Amsterdam**

Prins Bernhardplein 200

1097 JB Amsterdam

[+31 20 4711200](tel:+31204711200)

**Kantoor Rotterdam**

Parklaan 1

3016 BA Rotterdam

[+31 10 4536151](tel:+31104536151)

**Kantoor Eindhoven**

Parklaan 64

5613 BH Eindhoven

[+31 40 7890016](tel:+31407890016)



**Meer weten? Neem contact met ons op:**

Rembrandt M&A | Telefoon: +31 20 4711200 | E-mail: [info@rma.nl](mailto:info@rma.nl)

Rembrandt M&A. *Driven to make the difference.*

